

f facebookで使える

16万円分の
特典付き!

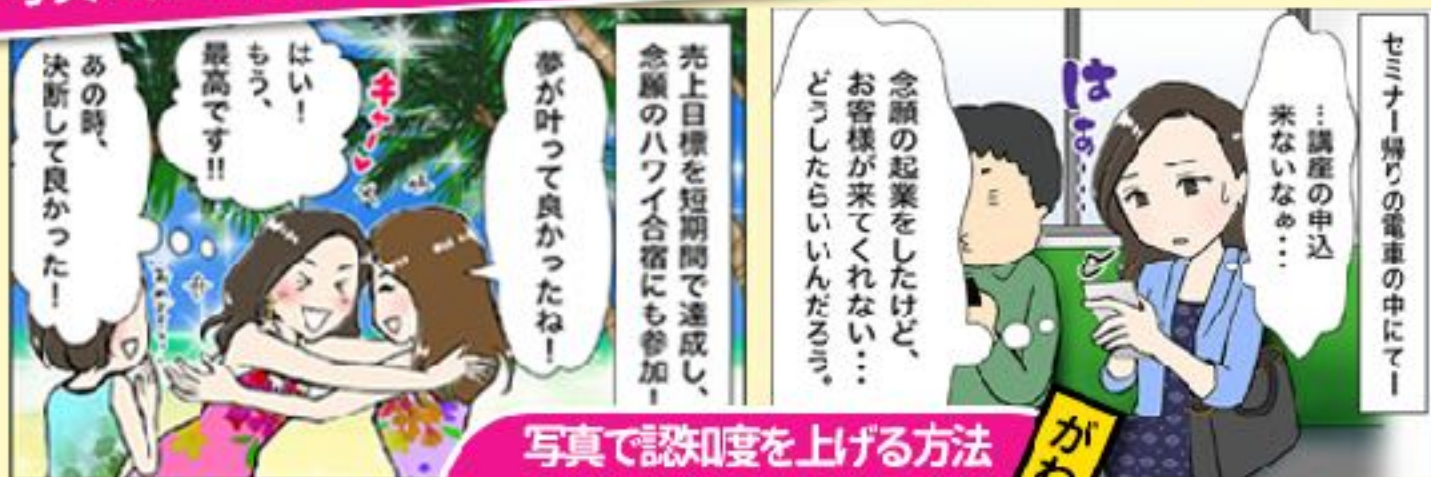


元プロカメラマンが教える

仕事が取れる カバー写真の作り方

写真で売上を飛躍させる方法が丸わかり!

著作 桑原 佐知



写真で認知度を上げる方法
お願いされる集客動線
高額商品の作り方

がわかる!



写真で売上を上げる!

- 安くしないと商品は売れないの? ● 写真で売上を伸ばせるの?
- カバー写真は重要? ● 認知度を上げるのには時間がかかるの?

はじめまして

はじめまして

1枚の写真でお客様を惹き寄せる
フォトマーケッター 桑原佐知です。

本書では、
お客様に自分を知ってもらえず
集客が思うようにできていない！
とお悩みの起業家さんへ

1枚の写真で理想のお客様を引き寄せ、
高単価商品でも集客ができる方法
をお伝えして参ります！

早速ですが、
みなさまにプレゼントがあります



個別相談に来てくださる方へ 3大特典をご紹介します

特典1

先着10名様

売り込まなくても売れる企画
仕事が取れるカバー写真案を
その場で作りプレゼント



特典2

さらに個別相談に来た方全員に
起業を成功させる
段取りステッププレゼント

特典3

本日から3日以内のお申し込み
で25,000円→**無料**でご招待



読者様限定！ 特別特典のおしらせ!!

本テキストをお読み頂きありがとうございます。

自分の商品で多くの人を幸せにしたい人へ、特別な特典をご用意しました!



一瞬で“売れない”が
“売れる”に変わる!

お客様が気づく
“魅せ方”を手に入れる **120分個別相談会**

＼通常：2時間 25,000円のところ、今回だけ特別に!／

おひとりさま1回限り

無料でご招待!!

※ご登録から7日以内で有効です。

詳細とお申し込みは下記のボタンをクリック

お申し込みはコチラ



漫画の登場人物紹介

起業家育成塾

「フォトマーケティング主宰」する
27歳のコンサルタント。
写真で売上を上げる方法を教えている。
趣味は旅行。自由な生活ができる起業家
さんを増やしたいと願っている。

桑原 佐知



売上に伸び悩む講師。

ずっと起業したかったものの、
思うように集客ができていない。
7桁を達成して大好きなのハワイ旅行
へ行きたいと思っている

板野 唯



セミナー帰りの電車の中にてー

…講座の申込
来ないなあ…

はあ…

念願の起業をしたけど、
お客様が来てくれない…
どうしたらいいんだろう。

この前イベントで知り合った
りささん、いつもすごい活躍
してて羨ましいな。



写真が素敵なんだよね。
私も撮り直したら
集客上手くいくかな。

ん？

今日もフォトマーケティング
勉強してきました！

今日もフォトマーケティング勉強してきました！
桑原佐知さんのブログは [こちら>>](#)

フォトマーケティング？



写真の勉強を
してるのかな？

リンク先、見てみる...



フォトマーケティング

独自の商品 × 魅せ方で

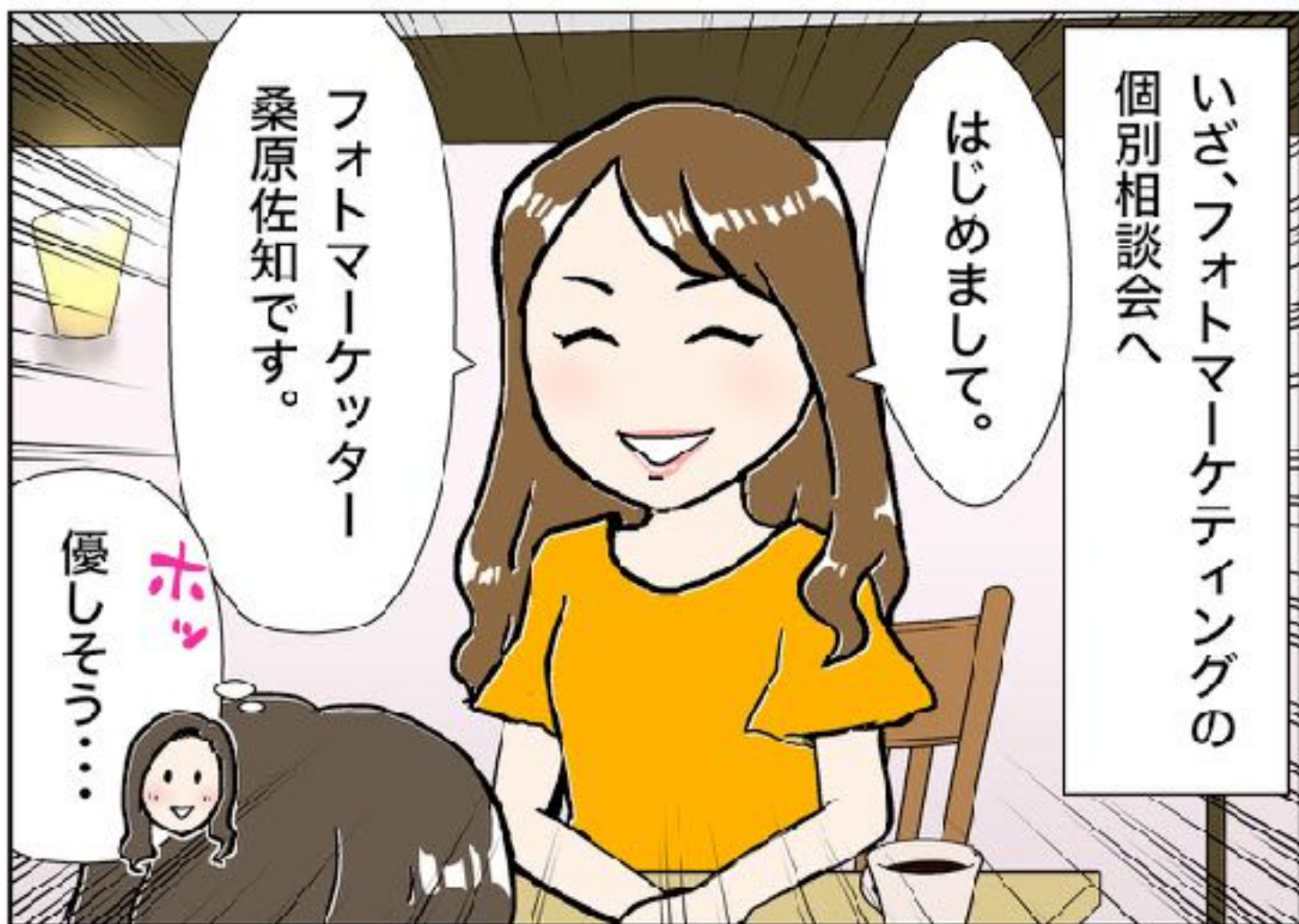
月商100万円を目指す

起業塾

りささんと同じように
ここで学べば、
私も上手くいくかも?!

さがる!

!!!



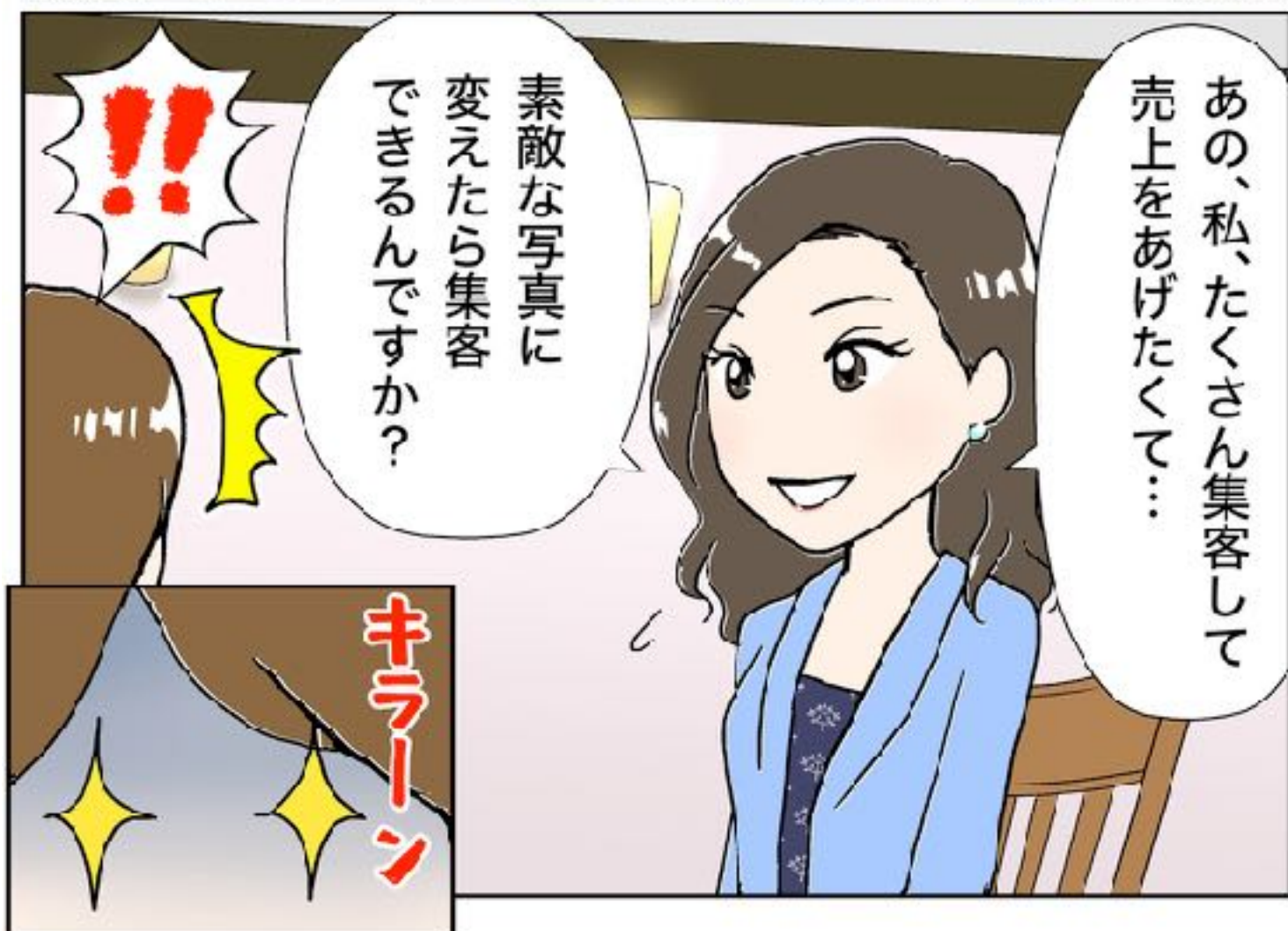
いざ、フォトマーケティングの
個別相談会へ

はじめまして。

フォトマーケッター
桑原佐知です。

優しそう...

ホッ



あの、私、たくさん集客して
売上をあげたくて...

素敵な写真に
変えたら集客
できるんですか?

キラリン



※注：実際はこんなに豹変するキャラではありませんのでご安心ください

ちなみに、
なぜファーストビューが
売上につながるか
というところ!!

アイトラッキング
って知ってる？

※人の視線の動きで顧客がどこに
興味をもっているのかを知る技術



実際に私の
フェイスブックでも
反応をみたところ、
こんな結果に。

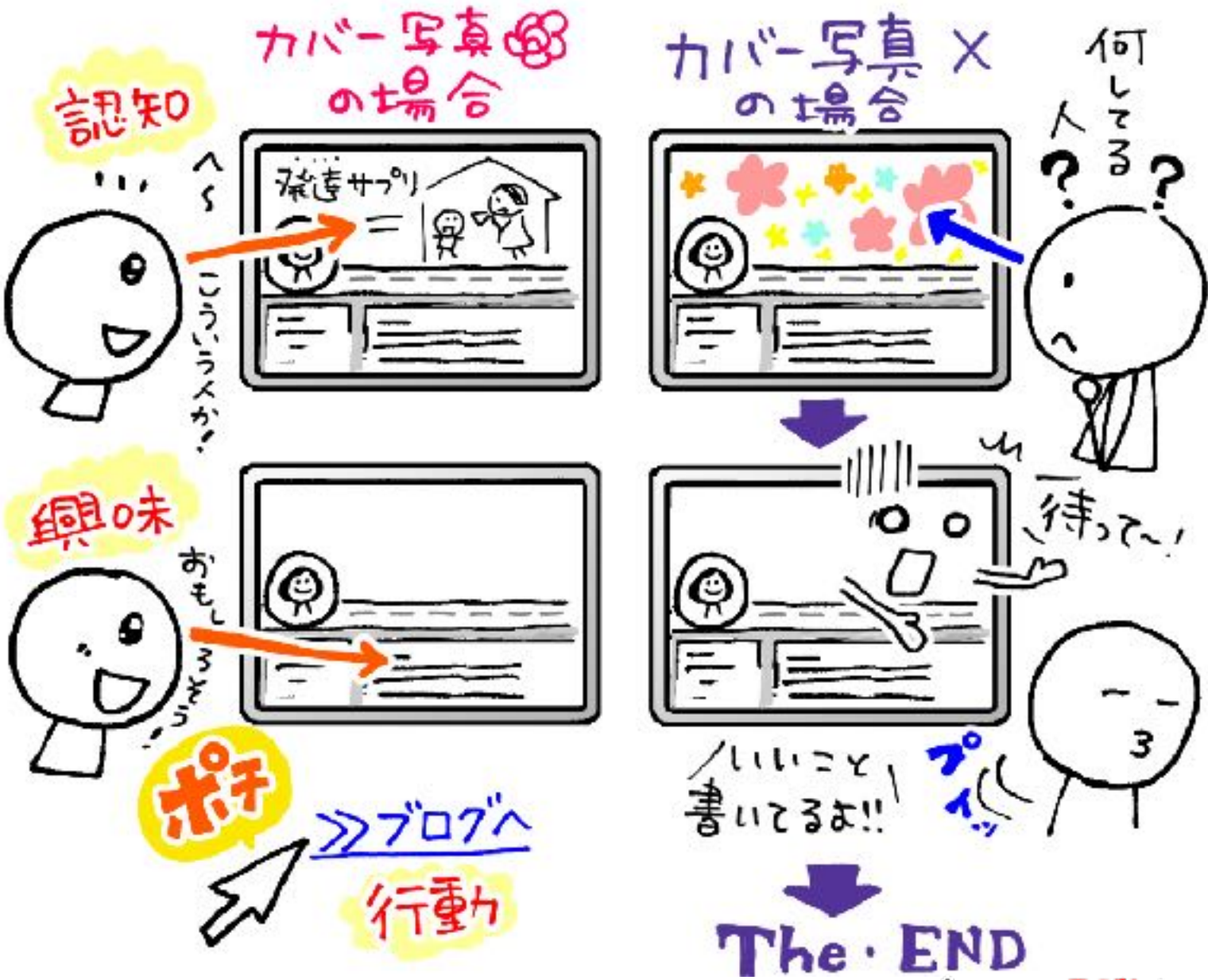


カバー写真	100%
自己紹介	88%
投稿	32%
プロフィール	12%

えっ?!
一番大事そうに思える
プロフィール写真って
意外と見られてない!?



そう！逆にカバー写真は訪れた全員が必ず見ているの！！



カバー写真でお客様の心を動かさなければ、どんなに素敵な投稿をしてもみてもらえないのよ！



でも大切なのは、
写真を変えることではなく、
写真を通して売上を上げること。

ちゅんちゅん
アツくなっちゃった



こっちが目的!

どんなに素敵な写真が
出来上がっても商品が
売れなきゃ意味がありません

じゃあどうしたら?



- ① **どんな人**がそのページを見に来てくれたのか?
- ② **どこを**経由してきてくれたのか?

ファーストビューから
売上に直結させるために
大事なものは、この2点!



どんな人か?



どうやって?





すごい！
具体的にどんな事をするの？

①まず、どの業界でやっていくか決める



いろんな資格
もってるし、
依頼があれば
何でも...

やっていることを
一つに絞ります



②独自の商品にする



高額でも欲しくなる
商品をつくります



そんな商品できたら良いけど...。
高額な商品なんて売れないんじゃないか...

そう！今までと同じやり方では絶対に売れません。
だから、**魅せ方**を変えるんです。



魅せ方？

言葉での表現と、写真です！

言葉

〇〇 (悩み) を
△△ にする
◎◎ です

ください！

3秒で共感させ
15秒でシグナルを
飛ばせよう！

コミュニケーション

写真



←ただキレイな写真

ステキね〜
以上！



興味

商品・ヘルソナに
あった魅せ方

私の悩みを
解決してくれよう！



確かに、
魅せ方を変えたら
売れそうな気がしますね！

でしょ？ただし、
誰もいない場所に情報があっても
誰も見に来ないから、
必要とするお客様に届けないとね！



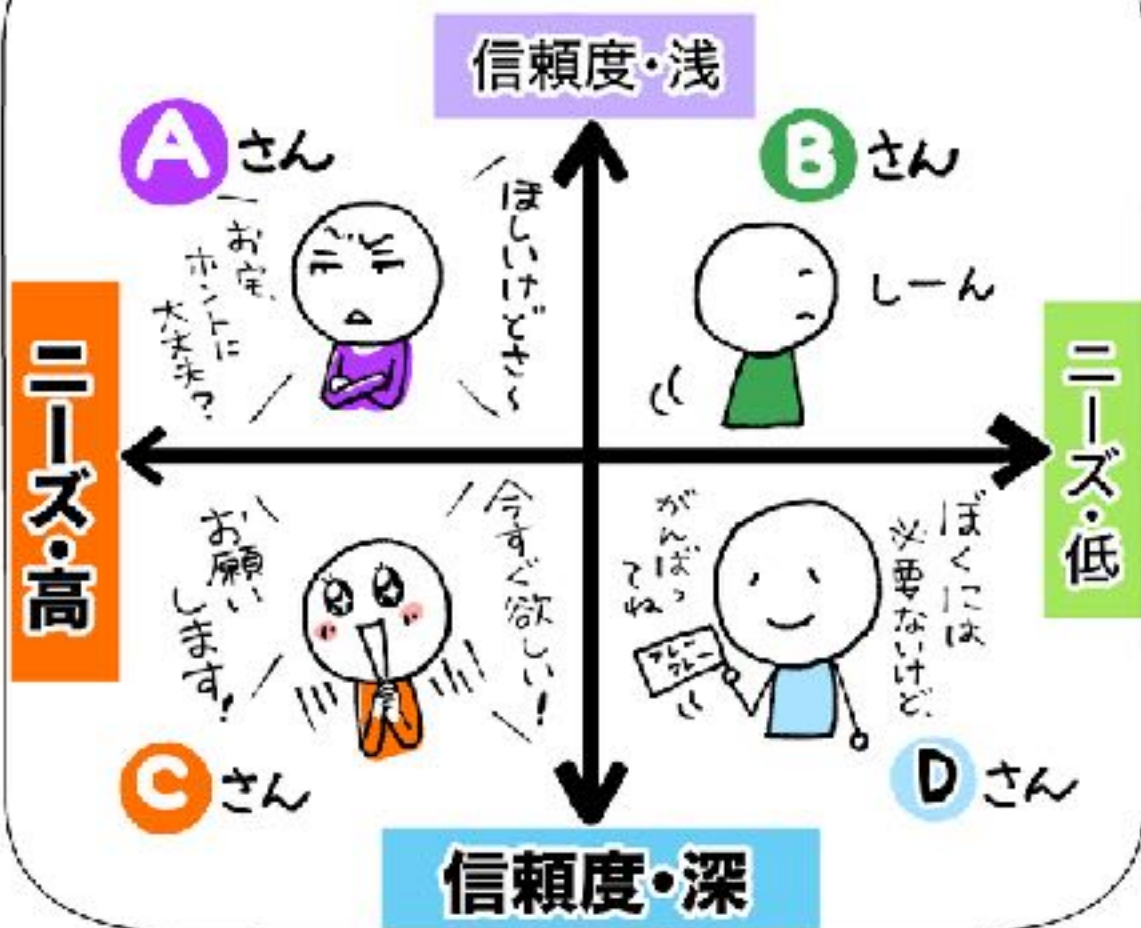
結局、売り方ですね…。
私、集客とかクロージングとか
ホント苦手で…



そのお悩み、分かります！
そんな人こそ、売り込まなくても良い
方法を知るべきですよ！



この図を見てください。



あなたなら、
Aさん、Bさん、Cさん、Dさんの
どの人にアプローチしますか？



やっぱり、**Cさん**ですよな。
あとニーズがあるAさん…かな？



ですよねー。
だけど、みんなそこには売りやすいから
ライバルだらけなの。



た、確かに...

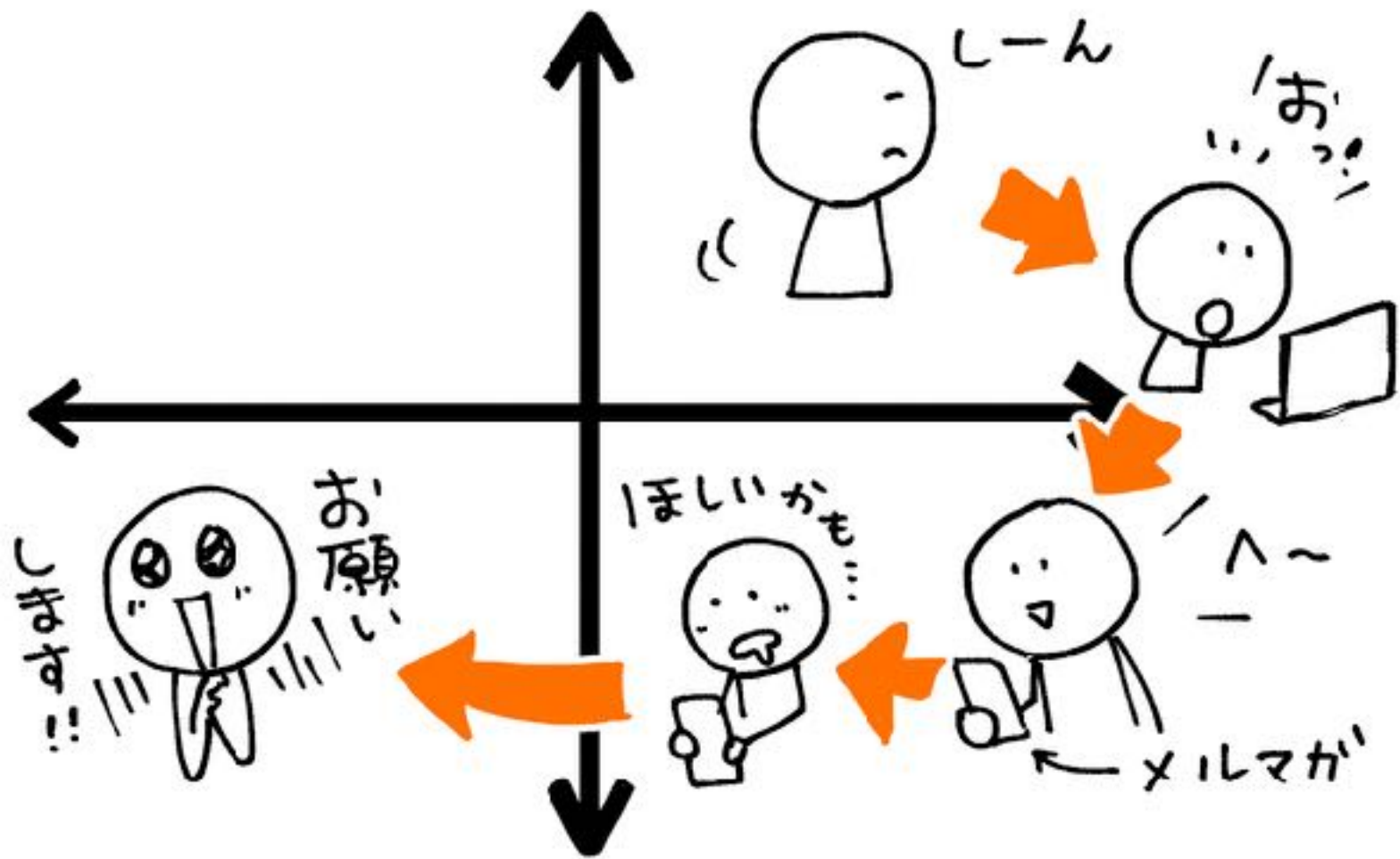
だから、アプローチすべきは
Bさんなんです！

ええっ?!

よりによって一番遠そうなの...



だからこそ
ライバルがないし、
教育することで、
Cまで導いていけるんです。



そんな事ができるんですか?!



売上を伸ばすために重要なのは
まずは独自のビジネスをつくり
価値を視覚化した上で
まずは、お客様に
「認知してもらおうこと」なのです



私も、
やってみたいです！

読者様限定！ 特別特典のおしらせ!!

本テキストをお読み頂きありがとうございます。

自分の商品で多くの人を幸せにしたい人へ、特別な特典をご用意しました!



一瞬で“売れない”が
“売れる”に変わる!

お客様が気づく
“魅せ方”を手に入れる **120分個別相談会**

＼通常：2時間 25,000円のところ、今回だけ特別に!／

おひとりさま1回限り

無料でご招待!!

※ご登録から7日以内で有効です。

詳細とお申し込みは下記のボタンをクリック

お申し込みはコチラ



—そして、半年後—

フォトマーケティングに入って、
商品も考え方も働き方も大きく変わった○○←名前

今までとやり方をガラリと変え、
オンライン講座を開講

いつでも
どこでも
仕事ができる♪
ノマドスタイル、
憧れてたの！

オリジナルの高単価の講座で
少人数で開催するため、
一人一人とじっくり関われという
理想のスタイルを実現。

ついに月商7桁を連続で到達できるようになり、
休んでも売上が上がる仕組みができたので、
念願のハワイへ！



あなたも
フォトマーケティングで
月商7桁を目指しませんか？



実際にフェイスブックの
カバー写真を作り
さらに飛躍した起業家さんを
ご紹介します。



シゴトをフォーカスしてお願いされる高額商品を構築する
フォーカスメソッドプロデューサー
山崎昌弘さん

Before



最初の月額7桁目指すには
これだけやれば上手いく

起業1年目のムダな行動を捨てる
売上獲得への道筋を未然に防ぐ

フォーカスメソッド5ステップ
～Step1 ヒットメイクオペレーション編～

フォーカスメソッドナビゲーター
山崎昌弘

その売上に繋がらない
無駄な仕事、
捨てるませんか？

無料小冊子 期間限定プレゼント中

After



捨てるれば
全てうまくいく

focus

フォーカスする、いわば他を捨てるといったUSPに対して一見ネガティブなイメージをポジティブに魅せるためにゴミ箱ではなく、紙を上になげることでポジティブさを表現。

山崎さんの爽やかな雰囲気を出すために白と水色で統一し、「捨てれば全て上手くいく」というキャッチコピーでギャップを狙いました。

写真を変えて・・・



■ 1週間もしないうちに、
某出版社から初の出版オファー

■ キャンペーンでは2週間で
1567ダウンロード

(前回より719ダウンロード増加)

■ 最高月商800万円以上を突破



親子のコミュニケーションをスムーズにして、
子どもの発達を加速させる

こども発達プライベートコーチ

吉野加容子さん

Before



After



吉野さんのサービスの場合、通常の発達フォローと違って吉野さんが子供へ直接関わるのではなく、吉野さんがお母さんに子供への関わり方を教えます。そのためメインは子供ではなく、お母さんになるような写真にしました。

発達障害というネガティブなイメージをぱっとみて明るい印象にもたれるよう黄色で全体を統一。またコラージュのような仕上がりにし、優しさと子供らしさを表現しました。



写真を変えて・・・

- 起業4ヶ月で月商100万円を達成
- 最高月商350万円突破
- アメブロのPV数が一気に増加
- メルマガへのご登録が4倍以上に。
(平均月30件のご登録)



たった3分で水嫌いをなおす！

家族で楽しむしあわせお風呂時間

水嫌い専門家 萩原水希さん

Before



After



以前の写真もよく見れば「お水嫌いを直す」ということはわかりますが、プロとしての雰囲気伝わってきにくいものでした。

そこで今回は親子でお風呂を楽しむというふんわりした雰囲気に改善しました。また、この写真は誰でも写真は撮ろうと思えば撮れるけれど、ここまでやる人はいないであろうと思い本物のバスタブで泡風呂に入ることによりリアル感を出しました。

写真を変えて・・・

- 個別相談が0件だったところ
一気に10件のお申し込みを頂き
満員御礼！
- 個別相談後の満足後98%
- 初の継続プラン契約！



※現在は写真の作成はしておらず、商品を魅力的に見せる専門家としてディレクションとコンサルティングをしております。

いつもの調味料を麴に変えてコツを知れば 一生サビない体になる

麴プランナー

野村佳子さん

produced by YUKIYO



全くの0から2ヶ月で月商80万円へ
1ヶ月で16人以上の生徒を獲得

1日3分なでるだけで痩せずに小顔になれる

小顔マジシャンクリエイター

吉村沙織さん



写真を見て来てくれるお客様が増加!



次はあなたの番！

見た目が重要だからといって闇雲に作るのではなく、きちんと **<気づかれる仕掛け>** を考えることで、確実に結果を出すことができます。

闇雲にビジュアルを変えるのではなく、理想のお客様に気づいてもらえるための仕掛けを考えた上で作成しましょう。

私も魅せ方を変えて売上があげたい！という方は **読者様限定 特別特典** をご覧ください。

私、行きます！



読者様限定！ 特別特典のおしらせ!!

本テキストをお読み頂きありがとうございます。

自分の商品で多くの人を幸せにしたい人へ、特別な特典をご用意しました!



一瞬で“売れない”が
“売れる”に変わる!

お客様が気づく
“魅せ方”を手に入れる **120分個別相談会**

＼通常：2時間 25,000円のところ、今回だけ特別に!／

おひとりさま1回限り

無料でご招待!!

※ご登録から7日以内で有効です。

詳細とお申し込みは下記のボタンをクリック

お申し込みはコチラ



【このような方のお力になれると思います】

- ✔ お客様に自分の商品を知ってもらいたい
- ✔ 売り込みをやめて
お願いされる起業家になりたい
- ✔ 理想のお客様に出会える仕組みが欲しい
- ✔ 目を引くデザインをつくるための
考え方が知りたい
- ✔ ビジネスを再構築したい
- ✔ 自分の商品の魅力を引き出したい

【なぜ無料でお受けするのか？】

私は起業家のプロデュース・コンサル業を通して、
起業家さんの持つサービスを必要な方に届けたいと
思っております。

お客様のためにという強い想いを持っているのに、
差別化できず安売りしてしまう起業家さんへ「魅せ
方」を変えて理想の未来を手に入れて欲しいと思っ
ております。一人でも多くの悩みを知り研究材料にす
るため無料にさせていただいております。

【こんな方はお断りさせていただきます】

- **素直に即行動しない方**

成果や変化と一緒に喜びたいため、ノウハウを学びたい・知りたいだけで「なんとなく話を聞いてみたい」という方はお断りします。

- **他にコンサルタントをつけている方**

ビジネスの師は1人という考え方をしております。
どちらもの提案を聞いて迷ってしまうのはみなさんです。迷いながらの行動では結果が出にくいからです。

- **半年で月商100万円以上の収入を望まない方**

今が0でもいいのですが、そこまでは本気ではないというかに関しては私の想いが熱すぎるかもしれません

- **キャンセルされる方**

この世の中で「時間」だけは絶対に戻りません。
キャンセルをされると他の方の予約が取れなくなったり、お互いの時間が無駄になってしまうため、
キャンセルが続く場合は、こちらからお断りいたします。

条件を満たしていない方のお申し込みはお断りしますのでご了承ください。

**写真を変えて選ばれるようになった
門下生のご感想をご紹介します！**



お客様は来るけれど薄利多売がもう嫌だ！
高額なお料理教室でもお願いされる人になりたい

新企画開始後2ヶ月で 月商5万円から80万円へ！



いつもの調味料を麴に変えて
コツを知れば一生錆びない体になる
麴プランナー
野村佳子さん

十数年パン教室を主宰しておりましたが、収入は月に5万から良くて10万円。労働量と収入が合わず悩んでいました。また新規顧客の集客もするためにHPやブログを開設しましたが全くこない状態。また他の料理教室との差別化もわからずにいました。そんな時、桑原さんのコンサルをしり、入会することに。最初に提案されたものが「パン」ではなく「麴」だったことに不安でいっぱいでしたが、**集客してみればたくさんのお客様に来ていただいただけおかげさまで体験会は6回連続満員御礼、たった2ヶ月で月商80万円まで達成しました。**本当にコンサルを受けて良かったです。

価格競争に悩み、売上を作ることが難しい。
独自の商品を作りたいけれど出来ない・・・

以前の**150倍の価格**の商品を完成 高額商品を契約できるように！



理想のお客様にコンセプトを伝え
1秒で選ばれる起業家になる
コンセプトフォトグラファー
森岡綾さん

以前は、独自の商品を作りたいと思いつつも日々の集客や作業に追われ作ることができない状況でした。コンサルを受けて見たいけれど、コンサルタントって厳しい人なんじゃないかと不安がありました。初めてお会いした時にさちさんの提案力や親身に話を聞いてくださる姿勢に感動しコンサルを受けることにしました。挑戦したことのない企画書の作成やブログ構築など慣れない事に挫けそうになりますが、**さちさんがいつでも寄り添い、応援してくださったおかげで、高額商品が売れるようになりました。**初めてお申し込みが入った時は嬉しくて1番に報告しました。嬉しい時には共に喜び、悩んだ時には頼りになる、そんなさちさんは**今や私のビジネスにはなくてはならない存在**です。

収入は全て生活費に消えていく。
人見知りをなんとかして売上をあげたい！

最高月収10万円のセラピストでも 15万円の**高額商品**が売れるように！



足を触るだけで
産後の不調を劇的改善
セルフリフレクソロジスト
野村晴美さん

以前は、主婦として子育て、家事中心の生活を送っていました。そんな時、髄膜炎という急死に一生を経て、本格的に起業を決断。佐知さんに提案されたことは全てやったおかげで人見知りの私でも1万円以下だった商品が15万円でも売れるようになりました。コンサルを受けてから随時的確なアドバイスがあり一歩ずつ進めていると思います。初契約を頂いた時は一緒に喜んでくれて本当に嬉しかったです。今の私にはなくてはならない存在であり、今年一番の出会いだと思います。今後ともよろしくお願いします。

知識や技術は誰よりも磨いて来たけれど
お客様が集まらない。クーポンから脱却したい！

2ヶ月で高額商品を完成させ クーポンなしでも**体験会が満席に！**



1日3分！メイクの上からでも
産後の老け顔を一気に取り除く
表情美リフトアップ
古谷みゆきさん

以前は、自宅の一室をサロンにして開業しました。口コミサイトの掲載や、ブログやHPの作成、いろんな方のメールマガジンにも登録し、自分なりに情報を集めていたのですが、思うように集客できず。桑原さんのコンサルを受けてからはあっという間に独自の商品が完成し、ビジネスのスピードがすごく早くなりました。桑原さんの印象は初対面から親身になってくれる方で、人に頼ったり相談するのが苦手な私でも安心して相談できました。今までたくさんのコンサルタントに会って来ましたが、**桑原さんのように対等に話しながらも引き上げてくださる方は初めてです。**このタイミングで桑原さんに会えて本当に良かったと感謝しております。

なぜフォトマーケティングを
始めたのかをお話しします。



ところでどうして
写真を使ったコンサルを
しているのですか？



気になりますよね！
実は元々カメラマンをしていたの
起業家さんだけでなく、大企業や
俳優さんの撮影もしていたのよ

ええ！そうだったんですね！
それでそれで！？



仕事は順調だったけれど、
ある時、ふと疑問が湧いたの

ただ写真を撮るだけでなく、
せっかくなら**売上に繋がる写真を**
撮ることは出来ないか・・・？と。



そういえば私も写真は撮って
終わりになっていたな・・・

それはカメラマンさんがいけないの
ではないのよ！カメラマンさんは綺
麗に撮るプロだからね！



なるほど・・・

そこから「売れる写真」の研究をした
所、写真の力を最大限生かすためには
マーケティングを学ぶ必要性に気づい
たの。

でもね、マーケティングを学んだとこ
ろまでは良かったのだけれども・・・





けれども・・・？

売れる写真にするためには
その人の独自性を視覚化する必要があるの！でもね・・・
そもそもお客様のビジネスの軸がぶれて
いたから、写真のイメージが決まら
なかったの。

誰でもできる商品を視覚化しても
お客様の心は動かないからね！



な、なるほど・・・
だからコンサルを！？

だから皆さんの写真に心
が惹かれるんですね！

その通り！

写真を撮る前にきちんとビジネスを決めることってとても大切なの。見た目が売上に直結することを知っている人が増えた今だからこそ、見た目で失敗しない人を増やしたいの。



私もビジネスを整えて心が動く写真が撮りたいです！

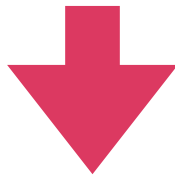
もちろん！一緒に頑張りましょうね！



個別相談の流れ



1) お申し込み完了後すぐに「12の質問」というワークを送らせていただきます。これを通してあなたの現状や得たい未来を明確にします。



2) 頂いたワークを元に、さらにお話をしながら**今の問題点を明らかにし**、目標に到達するためには、どこを修正するべきか一緒に見つけていきましょう！



3) ビジネスの方向性が決まれば高額商品でも**お願いする魅せ方**と、**仕事が取れるカバー写真案・7桁を稼ぐ集客動線**をご提案させていただきます。



魅せ方を変えた独自の商品の企画と
仕事が取れるカバー写真のラフ、
月商100万円を集客動線が
持ち帰れるということですね！

個別相談のご感想

理想の働き方で自由が叶うようになって行く未来が明確に見えてハッとしました！短い時間の中で独自の高額商品を提案してくださった桑原さんの対応の早さと発想力に驚きを隠せませんでした。
(武智麻衣子様より)

できることだけを集めただけの商品がパツとしなくて困っていましたが**素敵すぎる商品をご提案いただけで非常に感動しました！**

(S・M様より)

一見できないかとも思えることでも自分の見方を磨いていけば成功できると言われて、ハッとさせられました！**すごく背中を押して頂けました。**

(M・K様より)

桑原さんはイメージ通りの誠実で熱い方でした。私の気づかなかった長所を引き出し攻める分野を教えてくださいました。

桑原さんの**才能に驚き感心すると共に説明もわかりやすく全てにおいて尊敬できる人だなと感じました**

(梅田夕賀様より)

個別相談のご感想

桑原さんの**仕事に対する潔さと熱意に非常に感動しました**。情熱的に活動されている原動力は周りの人を惹きつけサポートするパワー担っていると感じました。
(岩瀬光央様より)

本気で人生が変わるかも！と思った個別相談会は初めてです。今日は本当に行けてよかったです。人生を変えたい人、そのための覚悟がある人はぜひおすすめしたいです。
(M・N様より)

佐知さんに他に誰もやっていないサービスではないと売れないと言われて、私のやっていることはみんなと同じことだったんだとハッとしました。
また佐知さんがもってきてくれた企画があまりにも「ない」もので衝撃的でした。その**発想力と企画力に驚かされました！**
(佐々木裕梨様より)



読者様限定！ 特別特典のおしらせ!!

本テキストをお読み頂きありがとうございます。

自分の商品で多くの人を幸せにしたい人へ、特別な特典をご用意しました!



一瞬で“売れない”が
“売れる”に変わる!

お客様が気づく
“魅せ方”を手に入れる **120分個別相談会**

＼通常：2時間 25,000円のところ、今回だけ特別に!／

おひとりさま1回限り

無料でご招待!!

※ご登録から7日以内で有効です。

詳細とお申し込みは下記のボタンをクリック

お申し込みはコチラ



私の夢は「日本の教育を変える事」

現在27歳。世間ではさとり世代と言われていています。

まだまだ学歴社会なため、
頭の良い大学を出て、
大企業に勤めることが私たちのゴールだったのです。

みなさんは日本が「自殺大国」と言われている事を知っていますか？

特に15歳～34歳までの死因の1位は
何十年も精神病が理由による自殺です。

「いい会社に入れなかった」
「先輩とうまくやっていけない」
「希望する大学へ合格できなかった」



そうやってうつ病になって亡くなる人が絶えません。

新卒では看護師として仕事をしていた私。
同期は全員うつ病になり2年目は私だけになりました。

私自身も仕事への重圧や先輩とのやりとりが上手くいかず
うつ病になりかけた時があります。

今まで人一倍失敗をすることが多かったので
小さなことでは諦めなかった私ですが
今回ばかりは仕事を辞めたくになりました。

でも、その度に

「石の上にも3年」

「3年経たなきゃ次はうまくいかない」

「我慢できない人は世の中からいらぬ」



そんな言葉を聞くたびに、
辞めることを躊躇していたのです。



そんなある日、母から

「あなたを必要としている人はたくさんいる」

と言ってもらい

こんな自分でも誰かに役に立てるのかもしれない
と思いやっと仕事を辞めることができました。

私は病院をたった3年も勤めることができませんでした。
もしかしたら「我慢不足」かもしれません。
「はみ出し者」と言われてもおかしくありません。

それでも今、コンサルタントとして
あの時よりもずっとワクワクしながら
仕事をする事ができています。

たくさんの門下生の人生に関わって本当に幸せです。
もっともっと努力をして
みんなの夢を一緒に叶えたいです。

もちろん、若い人へ全員起業をしたほうがいい！と
言っているわけではありません。

人間関係や会社でうまくやっていけないことで
人生が全てダメになるわけではありません。

いろいろな道があってもいいと思います。

自分で仕事を作り、道を切り開くことだって可能なのです。

もし雇われるだけでなく

「起業」という働き方を選択肢の一つとして知っていたら今の若者がうつ病になり大切な命が消えることがなくなるんじゃないかなと思っています。

まだまだ起業はハードルが高いと思われています。

だからこそ、私が誰よりも成功して門下生の夢を叶える背中を多くの若者に魅せていきたいと思っています。



筆者プロフィール



フォトマーケッター
桑原 佐知

自分の可能性を試したいと奮起し公務員を辞めて起業する。

1枚の写真で売上をあげるコンセプトフォトグラファーとしてビジネスを始めたものの、独自の商品を作る前に、写真を撮る人の多さに気がつく。

そこで売れる写真を作るための商品コンサルティングを主としたプロデューサーとして活動していくことを決める。

過去関わったコンサルティングのクライアント数は1ヶ月で30名以上を超え、ビジネス初心者から150倍の価格で売り出すことに成功。

現在もセラピスト、コーチ、デザイナー、先生業、店舗経営者、コンサルタント、講師業など様々な分野のプロデュースをしている。

仕事が取れる カバー写真の作り方

著作権

2018年10月13日発行

発行所 フォトマーケッター桑原佐知

東京都世田谷区玉川2-1-16

saaachi0803@icloud.com

(販売・ライセンスについてお問い合わせ)

本教材、および収録されたコンテンツ、著作権、知的財産権によって保護されていることがもちろんですが、購入・ダウンロードされたコンテンツ、あなた自身のビジネスのために役立てる用途に限定して提供しております。

教材に含まれるコンテンツを一部でも書面による許可（ライセンス）なく複製、改変するなど、またあらゆるデータ蓄積手段により複製し、オークションやインターネット上だけでなく、転売、転載、配布等、いかなる手段においても一般に提供することを禁止します。転載、教育を希望する場合に別途ライセンス契約が必要となります。

Photo : designed by Freepik